

Bei Meesenburg spricht man jetzt auch Bayrisch – Warum? Weil ab März 2025 im Großraum München eine exklusive Ausstellung eröffnet wird.

Flensburg, Januar 2025

Im neuen Showroom, direkt bei Weiß & Weiß in Kirchheim, stehen ab März Baukörperanschlüsse, dargestellt in detaillierten und praxisnahen Exponaten, im Mittelpunkt. Die anzusprechende Zielgruppe umfasst vor allem Planer und Architekten aber auch den interessierten privaten Bauherren. Gerade in Zeiten zunehmend komplexer Anforderungen an Bauwerksabdichtungen und Anschlusslösungen wird eine kompetente Beratung im Vorfeld essenziell.

Hier setzt die Meesenburg Gruppe an und bietet mit ihrem Know-how und den aktuell ca. 6.500 Regeldetails (Einbauzeichnungen als PDF/DXF) von System- und Anschlusslösungen eine umfangreiche Basis für anstehende Bauprojekte. Mit ihrer Eigenmarke blaugelb hat die Meesenburg Gruppe zudem die Möglichkeit, diese vielfältigen Bauwerksanschlüsse kompetent und fachgerecht zu bedienen. Kein Wunder also, dass diese Thematik im Jahr 2025 einen der Schwerpunkte im Portfolio von blaugelb darstellen wird. „Damit eine kompetente Beratung erfolgen kann, bedarf es einer idealen Umgebung, die genau dafür ausgelegt ist“, erklärt Robert Leinert, Leiter des Produktmanagements der Meesenburg Gruppe. „Dieser Standort mit seinen fest installierten Exponaten bietet uns und unseren Kunden genau das – und noch einiges darüber hinaus.“

In den Räumlichkeiten von Weiß & Weiß findet ein exklusiver Showroom samt Beratungszentrum sein Zuhause. Anhand der detaillierten Baukörperanschluss-Lösungen in Praxisdarstellung und unterstützt durch digitale Lösungen können hier auch anspruchsvolle und erklärungsintensive Baukörperanschlüsse anschaulich erläutert und individuell an die Anforderungen der Kunden angepasst werden.

„Wir freuen uns sehr, dass wir diese Kooperation mit Weiß & Weiß, einer kompetenten und etablierten Adresse in der Branche, eingehen konnten und so neue Synergien schaffen. Genau das ist unser täglicher Antrieb, der uns und am Ende auch unsere Kunden voranbringt“, ergänzt Martin Meesenburg.

Die neue Adresse im Großraum München wird ein weiterer Multiplikator, insbesondere im süddeutschen Raum, für die Meesenburg Gruppe sein, um die umfassenden Leistungen rund um Bauwerksanschlüsse anzubieten. Dies wird kombiniert mit den nahezu unbegrenzten Möglichkeiten des Fertigungszentrums „Made to Measure“, bei dem diese Anschlüsse ihren passgenauen Maßanzug erhalten.

Die Ausstellungen finden Sie bei
A.+ N. Weiß & Weiß GmbH
Dieselstrasse 22a
85551 Kirchheim (bei München)

www.meesenburg.com

Über Meesenburg:

Die Meesenburg Gruppe ist führender Fachhändler und Servicepartner für Baubeschläge, Befestigungstechnik, Werkzeuge, Bauchemie und Sicherheitstechnik in Deutschland. Als kompetenter Partner der Fenster- und Außentürenindustrie, des Bauhandwerks, von Gebäudebetreibern sowie des Facility-Managements bieten wir unseren Kunden, neben einem breiten Produktsortiment und der eigenen Marken blaugelb und STROXX, umfangreiche Serviceleistungen an. Ob bei den Kunden vor Ort, über den Verkaufsaussendienst, den Telefonverkauf, online oder in unseren Fachmärkten, unter dem Motto „In der Region, für die Region“ überzeugen wir mit kompetenter Beratung, leistungsstarker Logistik und individuellen Lösungen – ausgerichtet auf den Nutzen und den Mehrwert unserer Partner. Unsere Firmentradition reicht bis in das Jahr 1758 zurück. Beständigkeit,

Verlässlichkeit, Ehrlichkeit und langfristige, vertrauensvolle Partnerschaften sind wesentliche Bestandteile unseres Versprechens an unsere Kunden.

Ansprechpartner:

Wolf-Alexander Speth
Head of Marketing Private Label
w.speth@meesenburg.de
Tel.: +49 (711) 601607 – 3120

Bildmaterial:

